



広島県産
応援登録制度

チア!ひろしま 広島県産応援登録制度 令和7年度 販売活動支援 実績概要

「チア!ひろしま 広島県産応援登録制度」では、担い手の所得向上を目的に、登録された商品について、商談会の開催等による県内外での販路拡大機会の提供や、専用ホームページでの情報発信及び登録商品へのマークの付与などのPRやブランド化の支援等を実施しています。

令和7年度の販売支援の取組を多くの登録事業者の皆様が活用された結果、新たな取引につながったなどのお声をいただいておりますので、ご紹介します。

令和8年度もこれらの支援を継続していく予定ですので、皆様、奮ってご活用ください。

令和7年度 販売活動支援 取組概要

- 1 販売アドバイザーによる個別相談対応 32回(令和8年3月末日現在)
 - ・課題の把握、新たな販路先の紹介、商品づくり提案、商談実践サポート

2 商談会等の開催

(1) 関西圏百貨店A様・B様、卸業者C様との取組み

- ・7/10~11 商談会等(関西圏百貨店A様、卸業者C様)
 - ◎県庁、現地 計20者※が参加(商談会17者、産地視察3者) ※者:登録事業者
- ・8/23~24 広島フェア ◎関西圏百貨店B様 計8者が出品
- ・10/8~14 広島フェア ◎関西圏百貨店A様 計11者が出品



左写真：
商談会の様子

右写真：
フェアの様子

(2) 卸業者D様との取組み

- ・8/7、10/7~9 商談会等 ◎県庁、現地 計6者が参加(商談会3者、産地視察5者)
- ・11/21 初出荷式 ◎広島空港 計2部会が参加 (メディア報道:テレビ1社、新聞1社)
- ・1/11、18、25 フェア ◎北海道量販店様 延べ10店舗日 5品目出品



左写真：
産地視察の様子

右写真：
フェアの様子

(3) 飲食店様に向けての取組み

- ・10/29 展示商談会 ◎県庁講堂
計20者が出展、飲食店様等計32者が来展



写真：
展示商談会
の様子

(4) 百貨店青果専門店E様との取組み

- ・3/27 広島フェア ◎関東圏3店舗 15品目出品

○ 枝川農園 様 (トマト)

トマトの栽培期間の延長に取り組んでおり、**共販出荷のない冬季の販売先を探していたところ**、東部農業技術指導所から販売活動支援を紹介され、販売アドバイザーに相談。**県内百貨店の青果店バイヤー様や関係仲卸様と個別商談する機会をいただきました**。生育不調等もあり構想から約3年目にしてようやく**百貨店での販売に繋がりました**。良いモノを出そうと品質管理面でプレッシャーは常に感じます。栽培延長期間内の収量の安定化も継続課題ですが、この機会を活かして販売を継続していきたいです。



○ 砂谷 様 (牛乳、ヨーグルト)

販売アドバイザーの助言を受け、**百貨店への販路開拓に挑戦**。7月の商談会参加から**関西圏百貨店でのフェア出店の機会を得ました**。初の長期フェア対応で、在庫管理やシフト調整など不慣れな点も多くありましたが、関係者の皆様のご熱心と心のこもったご協力のもと、**当初想定を大幅に上回る個数がほぼ完売**。店頭でのお客様との交流は大きな学びとなり、「普段の牛乳と違う」等の感想を直接伺ったことが印象的で、何より嬉しかったのは、購入客が後日牧場へ足を運んでくださったこと。**商品を通じた新たな関係の構築を実感できました**。この経験を糧に、今後も販路拡大と価値発信に努めます。



○ JAひろしま三原地域わけぎ部会 様・JA尾道市わけぎ部会 様

北海道向け商談会に参加し、各種品目を提案した中で、わけぎ需要の可能性があると判明。関係者の協力で空輸便出発式やフェアを開催いただき、**定期取引に繋がった**。厳しい販売期の単価確保に繋がった他、消費者やバイヤーの感想も共有いただき、生産者の意欲も向上。**県内外での販促の効果からか、近年取材も増加中**。今後も販路拡大や販促により、わけぎの認知向上を図り、さらなる消費拡大に努めたい。



○ やまのまんなかだ 様 (ベビーリーフ)

10月の展示商談会出展をきっかけに、販売活動支援事務局へ関東圏での販路開拓について相談したところ、11月に**大手飲食店グループの意思決定者と初商談**、12月にシェフとの価値観共有やシステム調整を進め、1月に取引契約を締結。短期間での成約を実現し、**交渉開始から約2ヶ月での出荷開始に至りました**。

調整いただいた機会を活かすべく即座に上京、頻りに訪問することで信頼関係を構築。現場の強い思いを理解いただき大手顧客の慣習に反し「農園直送・直接取引」を実現。さらに受発注システムを自社と連携させ、現場負荷も削減。結果、**大手飲食店グループとの強固な直販パイプを築き、適正価格での取引に自信が深まりました**。**事務局の高精度なマッチングは事業者にとって必須のビジネスインフラ**です。今後も継続的な支援を強く期待しています。

